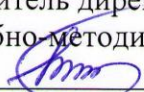


МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования «Оренбургский государственный университет»
(Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ)

Кафедра экономики

УТВЕРЖДАЮ

Заместитель директора
по учебно-методической
работе  Н.И. Тришкина
«25» сентября 2019 г.



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

ДИСЦИПЛИНЫ

«Б.1.В.ДВ.1.2 Институциональная экономика»

Уровень высшего образования

БАКАЛАВРИАТ

Направление подготовки

38.03.04 Государственное и муниципальное управление

(код и наименование направления подготовки)

Муниципальное управление

(наименование направленности (профиля) образовательной программы)

Тип образовательной программы

Программа прикладного бакалавриата

Квалификация

Бакалавр

Форма обучения

очная, заочная

Год начала реализации программы (набора)

2020

г. Орск 2019

Рабочая программа дисциплины «Б.1.В.ДВ.1.2 Институциональная экономика» /сост. Р.С. Видищева – Орск: Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ, 2019 - с. 16

Рабочая программа предназначена студентам очной и заочной форм обучения по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление

© Видищева Р.С., 2019
© Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ, 2019

1 Цели и задачи освоения дисциплины

1 Цель освоения дисциплины: теоретическое освоение современных концепций и моделей институциональной науки.

Задачи:

- изучение категориального аппарата и методологии институциональной экономической теории;
- выяснение закономерностей формирования, функционирования и развития экономических институтов;
- выявление закономерностей взаимодействия институциональной среды с экономической сферой, влияния институтов на поведение экономических агентов и формы хозяйственной организации;
- уточнение моделей экономических процессов на основе введения в них институционального фактора;
- выяснение институциональных закономерностей организации экономических взаимодействий
- структурный анализ организаций как участников рынка;
- анализ институтов как факторов экономического равновесия и его динамики на микро- и макроуровнях;
- рассмотрение проблемы производства институтов через призму институционального выбора;
- выявление природы и институциональной функции государства.

2 Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина относится к дисциплинам (модулям) по выбору вариативной части блока 1 «Дисциплины (модули)»

Пререквизиты дисциплины: *Б.1.Б.6 Экономическая теория*

Постреквизиты дисциплины: *Б.2.В.П.2 Преддипломная практика*

3 Требования к результатам обучения по дисциплине

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих результатов обучения

Планируемые результаты обучения по дисциплине, характеризующие этапы формирования компетенций	Формируемые компетенции
Знать: <ul style="list-style-type: none">- основные бизнес-процессы в организации; принципы целеполагания, виды и методы организационного планирования;- типы организационных структур, их основные параметры и принципы их проектирования. Уметь:	ОПК-3 способностью проектировать организационные структуры, участвовать в разработке стратегий управления человеческими

Планируемые результаты обучения по дисциплине, характеризующие этапы формирования компетенций	Формируемые компетенции
<p>- планировать и осуществлять мероприятия, распределять и делегировать полномочия с учетом личной ответственности за осуществляемые мероприятия.</p> <p>Владеть:</p> <p>- способностью проектировать организационные структуры.</p>	<p>ресурсами организаций, планировать и осуществлять мероприятия, распределять и делегировать полномочия с учетом личной ответственности за осуществляемые мероприятия</p>
<p>Знать:</p> <p>- информационную базу социально-экономического развития.</p> <p>Уметь:</p> <p>- разрабатывать социальные проекты.</p> <p>Владеть:</p> <p>- навыками в реализации социальных проектов в области государственного и муниципального управления.</p>	<p>ПК-27 способность участвовать в разработке и реализации проектов в области государственного и муниципального управления.</p>

4 Структура и содержание дисциплины

4.1 Структура дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы (108 академических часов).

а) очная форма обучения

Вид работы	Трудоемкость, академических часов	
	5 семестр	всего
Общая трудоёмкость	108	108
Контактная работа:	34,25	34,25
Лекции (Л)	18	18
Практические занятия (ПЗ)	16	16
Промежуточная аттестация (зачет, экзамен)	0,25	0,25
Самостоятельная работа:	73,75	73,75
- самостоятельное изучение отдельных вопросов тем (таблица 4.4);	28	28
- самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий);	21,75	21,75
- подготовка к практическим занятиям;	10	10
- подготовка к рубежному контролю	14	14

Вид работы	Трудоемкость, академических часов	
	5 семестр	всего
Вид итогового контроля (зачет, экзамен, дифференцированный зачет)	зачет	

Разделы дисциплины, изучаемые в 5 семестре

№ раздела	Наименование разделов	Количество часов				
		всего	аудиторная работа			внеауд. работа
			Л	ПЗ	ЛР	
1	Введение в институциональный анализ	10	2	2		6
2	Трансакционные издержки	8	2	2		4
3	Экономическая теория прав собственности	10	2	2		6
4	Контрактные отношения	10	2	2		6
5	Институциональные теории фирмы	16	2	2		12
6	Институциональная теория государства	11	2	1		8
7	Институциональные изменения и экономика реформ	13	2	1		10
8	Институты, экономический рост и развитие	16	2	2		12
9	Социальный капитал, сети, нормы и культура	14	2	2		10
	Итого:	108	18	16		74
	Всего:	108	18	16		74

б) Заочная форма обучения

Вид работы	Трудоемкость, академических часов	
	7 семестр	всего
Общая трудоёмкость	108	108
Контактная работа:	6,25	6,25
Лекции (Л)	2	2
Практические занятия (ПЗ)	4	4
Промежуточная аттестация (зачет, экзамен)	0,25	0,25
Самостоятельная работа:	101,75	101,75
- самостоятельное изучение отдельных вопросов тем(таблица 4,4);	57	57
- самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий);	40,75	40,75
- подготовка к практическим занятиям;	4	4
Вид итогового контроля (зачет, экзамен, дифференцированный зачет)	зачет	

Разделы дисциплины, изучаемые в 7 семестре

№ раздела	Наименование разделов	Количество часов				
		всего	аудиторная работа			внеауд. работа
			Л	ПЗ	ЛР	
1	Введение в институциональный анализ	13	1	0		12
2	Трансакционные издержки	11	0	1		10
3	Экономическая теория прав собственности	13	0	1		12
4	Контрактные отношения	13	0	1		12
5	Институциональные теории фирмы	13	1	0		12
6	Институциональная теория государства	10	0	0		10
7	Институциональные изменения и экономика реформ	13	0	1		12
8	Институты, экономический рост и развитие	12	0	0		12
9	Социальный капитал, сети, нормы и культура	10	0	0		10
	Итого:	108	2	4		102
	Всего:	108	2	4		102

4.2 Содержание разделов дисциплины

Раздел 1. Введение в институциональный анализ

Определение понятия института. Функции институтов. Основы теории игр. Виды игр (игры с совершенной информацией, игры с несовершенной информацией, статические и динамические игры). Доминирующая стратегия. Равновесие Нэша. Классификация институтов по признаку ситуаций, в которых они возникают. «Дилемма заключенных» и достоверные обязательства (credible commitment). Ситуация координации и фокальные точки. Ситуация неравенства.

Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные. Механизмы принуждения к соблюдению правил (санкции). Виды санкций (автоматические санкции, вина, стыд, информационные санкции, двусторонние санкции, многосторонние санкции). Взаимодействие формальных и неформальных институтов.

Раздел 2. Трансакционные издержки

Понятие трансакции. Трансакции рыночные и внутрифирменные (бюрократические). Трансакционные издержки как проявление трения в экономике. Виды рыночных трансакционных издержек и средства их минимизации. Издержки поиска информации об альтернативах сделки (о цене и партнере). Издержки измерения. Классификация благ к зависимости от издержек измерения их качества. Поисковые блага, экспериментальные блага и доверительные блага. Способ организации сделки как средство экономии трансакционных издержек измерения (продажа товара с гарантией, продажа под торговой маркой, контракты с долевым участием). Неоднородные товары и из-

держки сортировки. Издержки проведения переговоров и заключения контракта. Стандартные договоры. Выгода от сотрудничества (кооперативный излишек) и способы ее дележа. Переговоры по Гоббсу как социальная дилемма. Стратегия лидера и достоверность его угрозы.

Издержки контроля за соблюдением контракта и предотвращения оппортунистического поведения. Способы защиты контракта («заложник», обеспечение, самовыполняющееся соглашение, эмоциональный союз или объединение интересов). Механизм репутации как средство защиты контракта; двусторонний и многосторонний механизм репутации; недостатки репутации как средства предотвращения оппортунистического поведения. Сравнительные преимущества и недостатки правовой системы как механизма защиты контрактов. Способы защиты контрактов в современной России. Издержки защиты контракта от третьих лиц. Трансакционные издержки и основные типы экономического обмена: характеристика институциональной структуры основных типов обмена (по Д. Норт). Сосуществование различных типов экономического обмена в современном обществе.

Раздел 3. Экономическая теория прав собственности

Определение понятия прав собственности. Трактовка права собственности в различных правовых системах (общего права и континентального права). Права собственности в экономической теории. Спецификация прав собственности, способы спецификации прав собственности. Размывание прав собственности. Пучок прав собственности. Расщепление прав собственности. Внешние эффекты и несостоятельность рынка. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза.

Альтернативные режимы прав собственности. Общая собственность (свободный доступ) и проблема исчерпания ресурсов. Исключительные права собственности и условия их формирования. Коммунальная собственность. Первая экономическая революция. Оптимальная численность группы при коммунальной собственности. Частная собственность. Государственная собственность. Теории возникновения и изменения прав собственности (наивная теория прав собственности, теория групп интересов и издержки коллективных действий; теория рентаориентированного поведения).

Раздел 4. Контрактные отношения

Понятие контракта. Контракт в юридическом и экономическом смысле. Понятие совершенного контракта. Причины неполноты контрактов. Типы асимметрии информации (скрытые характеристики, скрытые действия/ скрытая информация и скрытые намерения) и виды оппортунистического поведения. Неблагоприятный отбор и методы его предотвращения (подача сигналов и просеивание). Неблагоприятный отбор на рынке труда. Неблагоприятный отбор на рынке кредита и методы его предотвращения (рационализация кредитов). Пластичность ресурсов и моральный риск. Проблема взаимоотношений принципала и агента. Агентские издержки. Методы предотвращения морального риска (контроль над агентом, стимулирующие контракты, внесение залогов и объединение собственности).

Факторы, влияющие на выбор типа контракта. Понятие специфичности ресурсов. Классификация специфических активов. Квази-рента и вымогательство. Типы контрактов (классический, неоклассический и отношенческий) и альтернативные способы организации сделки: рынок, гибридные формы и иерархия. Гибридные формы: проблема гарантий специфических капиталовложений. Институциональная среда и

выбор типа контракта. «Дженерэл Моторс» и «Тойота»: сравнение американской и японской модели решения проблемы гарантий специфических ресурсов. Экономическая теория трансакционных издержек и ее применение для объяснения внутренних характеристик формальных организаций.

Раздел 5. Институциональные теории фирмы

Неоклассическая теория фирмы. Объяснение причин возникновения фирмы в неинституциональной теории (Ф. Найт, Р. Коуз, А. Алчиан и Х. Демсетц, О. Уильямсон, О. Харт).

Рынок и фирма: сравнительный анализ выгод и издержек альтернативных форм координации экономической деятельности. Внутренний рынок фирмы и издержки влияния (influence costs) (Милгром). Объяснение границ фирмы.

Анализ экономических организаций с позиции теории прав собственности. Характеристика правомочий, входящих в пучок прав собственности владельца частно-предпринимательской фирмы. Формы деловых предприятий и распределение прав собственности в них; сравнительные преимущества и недостатки этих форм (частно-предпринимательская фирма, партнерство, открытая корпорация, регулируемая фирма, государственная фирма, некоммерческие организации, самоуправляющиеся фирмы). Отделение собственности от управления в открытой корпорации. Оппортунизм менеджеров и механизмы корпоративного контроля. Англо-саксонская и германо-японская модели, их сравнительные преимущества и недостатки. Приватизация в России и странах Восточной Европы и проблемы контроля над управляющими.

Раздел 6. Экономическая теория государства

Объяснение происхождения государства (теория социального контракта, теория насилия). Экономические функции государства. Теория государства Д. Норта. Проблема ограничения насилия. Общества с «закрытым» и «открытым» доступом. Теория государства М. Олсона. Модель «стационарного бандита».

Раздел 7. Институциональные изменения и экономика реформ

Стабильность институтов и институциональные изменения. Понятие институционального равновесия. Основные источники институциональных изменений. Централизованные и стихийные институциональные изменения. Роль государства в процессе институциональных изменений. Проблема компенсации проигравших групп. Теория отбора в процессе конкуренции наиболее эффективных институтов (Алчиан, Фридман). Институциональные изменения и зависимость от траектории развития (path-dependence). Формы зависимости от траектории развития (слабая, средняя и сильная формы). Институциональные изменения в современной России.

Раздел 8. Институты, экономический рост и развитие

Эмпирические свидетельства различий в уровне развития стран и регионов. Основные гипотезы, объясняющие неравенство в уровне экономического развития. Географическая гипотеза. Гипотеза развития (модернизации). Институциональная гипотеза. Институты как фактор эффективности распределения ресурсов. Производительная деятельность и перераспределительная деятельность (rent seeking). Роль политических и экономических институтов в создании стимулов к производительной деятельности.

Раздел 9. Социальный капитал, сети, нормы и культура

Определение социального капитала. Доверие, сети и нормы. Способы измерения доверия и социального капитала. Роль доверия в снижении транзакционных издержек. Экономическая отдача от социального капитала. Социальный капитал и функционирование формальных институтов.

4.3 Практические занятия (семинары)

а) очная форма обучения

№ занятия	№ раздела	Тема	Кол-во часов
1	1	Введение в институциональный анализ	2
2	2	Транзакционные издержки	2
3	3	Экономическая теория прав собственности	2
4	4	Контрактные отношения	2
5	5	Институциональные теории фирмы	2
6	6	Институциональная теория государства	1
6	7	Институциональные изменения и экономика реформ	1
7	8	Институты, экономический рост и развитие	2
8	9	Социальный капитал, сети, нормы и культура	2
		Всего	16

б) заочная форма обучения

№ занятия	№ раздела	Тема	Кол-во часов
1	1	Введение в институциональный анализ	0
2	2	Транзакционные издержки	1
3	3	Экономическая теория прав собственности	1
4	4	Контрактные отношения	1
5	5	Институциональные теории фирмы	0
6	6	Институциональная теория государства	0
6	7	Институциональные изменения и экономика реформ	1
7	8	Институты, экономический рост и развитие	0
8	9	Социальный капитал, сети, нормы и культура	0
		Всего	4

4.4 Самостоятельное изучение разделов дисциплины

а) очная форма обучения

№ раздела	Наименование разделов и тем для самостоятельного изучения	Кол-во часов
1	Введение в институциональный анализ. Возможности и пределы институциональной экономики. Инженерный подход к исследованию институтов. Институты как механизмы, обеспечивающие их выполнение, и нормы поведения. Институты как механизмы управления контрактными отношениями. Поведенческие модели человека. Социологические модели человека.	3
2	Трансакционные издержки. Концепция производительности экономического обмена. Д. Норт и Дж. Уоллис о трансакционном секторе в переходной экономике. Процесс установления институционального равновесия.	3
3	Экономическая теория прав собственности. Права собственности как поведенческие отношения между людьми. Спецификация прав собственности. Проблема собственности на фирму. Определение С. Гроссмана и Г.Харта. Подход Г.Хансмана. Взаимосвязь прав собственности с трансакционными издержками.	3
4	Контрактные отношения. Асимметричная информация и проблемы координации. Модели «отбора худших»: выбор между эффективностью и рентой. Взаимосвязь основных предпосылок анализа контрактов с теорией трансакционных издержек. Издержки контроля за соблюдением контракта и предупреждения оппортунистического поведения	3
5	Институциональные теории фирмы. Фундаментальные и прикладные концепции теории фирмы. Малые институциональные единицы: малые фирмы. Транснациональный бизнес. Недостатки теории Коуза. Недостатки теории Алчиана и Демсеца. Фирма как способ организации сделки (Уильямсон).	3
6	Институциональная теория государства. Теоретические подходы к определению природы государства. Экономическая модель совместного производства благ М. Олсона. Подход Дж. Стиглера и Г. Беккера. Спонтанный экономический порядок и идеальные типы государства.	3
7	Институциональные изменения и экономика реформ. Институционализация и деинституционализация в переходной экономике. Институциональные ловушки. Эффект блокировки. Рынок для институтов. Институциональное равновесие.	3
8	Институты, экономический рост и развитие. Институты как фактор экономического роста. Роль финансового сектора в экономическом развитии: теоретические подходы Р. Маккинона, Э. Шоу и	4

№ раздела	Наименование разделов и тем для самостоятельного изучения	Кол-во часов
	Р. Голдсмита. Подход Т. Шульца к категории «человеческого капитала». Диалектический подход.	
9	Социальный капитал, сети, нормы и культура. Социальный капитал и формальные институты. Социальный капитал и граница институциональных возможностей. Групповая и общественная отдача на социальный капитал. Измерение социального капитала. Экономическая отдача на социальный капитал: эмпирический анализ. Социальный капитал и благополучие российских городов.	3
	Итого:	28

б) заочная форма обучения

№ раздела	Наименование разделов и тем для самостоятельного изучения	Кол-во часов
1	Введение в институциональный анализ. Возможности и пределы институциональной экономики. Инженерный подход к исследованию институтов. Институты как механизмы, обеспечивающие их выполнение, и нормы поведения. Институты как механизмы управления контрактными отношениями. Поведенческие модели человека. Социологические модели человека.	8
2	Трансакционные издержки. Концепция производительности экономического обмена. Д. Норт и Дж. Уоллис о трансакционном секторе в переходной экономике. Процесс установления институционального равновесия.	6
3	Экономическая теория прав собственности. Права собственности как поведенческие отношения между людьми. Спецификация прав собственности. Проблема собственности на фирму. Определение С. Гроссмана и Г.Харта. Подход Г.Хансмана. Взаимосвязь прав собственности с трансакционными издержками.	6
4	Контрактные отношения. Асимметричная информация и проблемы координации. Модели «отбора худших»: выбор между эффективностью и рентой. Взаимосвязь основных предпосылок анализа контрактов с теорией трансакционных издержек. Издержки контроля за соблюдением контракта и предупреждения оппортунистического поведения	6
5	Институциональные теории фирмы. Фундаментальные и прикладные концепции теории фирмы. Малые институциональные единицы: малые фирмы. Транснациональный бизнес. Недостатки теории Коуза. Недостатки теории Алчиана и Демсеца. Фирма как способ организации сделки (Уильямсон).	6
6	Институциональная теория государства. Теоретические подходы к определению природы государства. Экономическая модель совместного производства благ М. Олсона. Подход Дж. Стиглера и Г.	6

№ раздела	Наименование разделов и тем для самостоятельного изучения	Кол-во часов
	Беккера. Спонтанный экономический порядок и идеальные типы государства.	
7	Институциональные изменения и экономика реформ. Институционализация и деинституционализация в переходной экономике. Институциональные ловушки. Эффект блокировки. Рынок для институтов. Институциональное равновесие.	7
8	Институты, экономический рост и развитие. Институты как фактор экономического роста. Роль финансового сектора в экономическом развитии: теоретические подходы Р. Маккинона, Э. Шоу и Р. Голдсмита. Подход Т. Шульца к категории «человеческого капитала». Диалектический подход.	6
9	Социальный капитал, сети, нормы и культура. Социальный капитал и формальные институты. Социальный капитал и граница институциональных возможностей. Групповая и общественная отдача на социальный капитал. Измерение социального капитала. Экономическая отдача на социальный капитал: эмпирический анализ. Социальный капитал и благополучие российских городов.	6
	Итого:	57

5 Учебно-методическое обеспечение дисциплины

5.1 Основная литература

1. Лебедева, Н. Н., Николаева, И. П. Институциональная экономика [Электронный ресурс] : учебник для бакалавров / Н. Н. Лебедева, И. П. Николаева - М.: Дашков и Ко, 2015. - 208 с. – Режим доступа: - URL: //biblioclub.ru/index.php?page=book&id=221291. Коэффициент книгообеспеченности -1

5.2 Дополнительная литература

1. Архипов, А. Ю., Кирдина, С. Г., Мартишин, Е. М. Эволюционная и институциональная экономическая теория: дискуссии, методы и приложения [Электронный ресурс] : научная монография / А. Ю. Архипов, С. Г. Кирдина, Е. М. Мартишин.- СПб.: Алетейя, 2012. - 368 с. - Режим доступа: URL: //biblioclub.ru/index.php?page=book&id=110091 Коэффициент книгообеспеченности -1

2. Баринаева, В. А. Институциональные условия инновационного развития фирмы [Электронный ресурс] / В. А. Баринаева - М.: Издательский дом «Дело», 2012. - 154 с. - Режим доступа: URL: //biblioclub.ru/index.php?page=book&id=442796 Коэффициент книгообеспеченности -1

3. Институциональные аспекты взаимодействия власти, общества и бизнеса на постсоветском пространстве (постсоветский институционализм 2012) [Электронный ресурс]: научная монография / Отв. редактор Е. А. Капогузов. - Омск: Омский

государственный университет, 2013. - 287 с. – Режим доступа: URL: [//biblioclub.ru/index.php?page=book&id=237545](http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=237545). Коэффициент книгообеспеченности -1

4. Осипов, В. С. , Смотрицкая И. И. Актуальные проблемы институциональной экономики : Теория и практика [Электронный ресурс]: учебное пособие / В. С. Осипов, И. И. Смотрицкая. - М.: Юнити-Дана, 2015. - 127 с. – Режим доступа: URL: [//biblioclub.ru/index.php?page=book&id=426632](http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=426632). Коэффициент книгообеспеченности -1

5. Эволюция экономической теории : воспроизводство, технологии, институты [Электронный ресурс] : Материалы X Международного Симпозиума по эволюционной экономике и Методологического семинара по институциональной и эволюционной экономике.- СПб.: Алетейя, 2015.- 325 с. – Режим доступа: URL: [//biblioclub.ru/index.php?page=book&id=363149](http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=363149). Коэффициент книгообеспеченности -1

6. Институты современной экономики : [Электронный ресурс] / Под. ред. А. Е. Городецкого.- СПб.: Алетейя, 2015.- 720 с. - Режим доступа: URL: [//biblioclub.ru/index.php?page=book&id=363241](http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=363241). Коэффициент книгообеспеченности -1

5.3 Периодические издания

- 1 Журнал «Вопросы экономики» - научно–информационный ежемесячный журнал
- 2 Журнал «Общество и экономика» - научно–информационный ежемесячный журнал
- 3 Журнал «Экономист» - научно–информационный ежемесячный журнал
- 4 Журнал «Экономика и управление» - научный ежемесячный журнал
- 5 Газета «Экономика и жизнь» - российская еженедельная газета

5.4 Интернет-ресурсы

5.4.1. Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы:

1. Библиотека Гумер - <https://www.gumer.info/>
2. ГАРАНТ – <http://www.garant.ru/>
3. КонсультантПлюс – <http://www.consultant.ru/>

5.4.2. Тематические профессиональные базы данных и информационные справочные системы:

1. Библиотека управления – <https://www.cfin.ru/>
2. Федеральный образовательный портал: Экономика. Социология. Менеджмент. – <http://ecsocman.hse.ru/>
3. Министерство экономического развития РФ – <http://economy.gov.ru/minec/main/>

5.4.3. Электронные библиотечные системы

1. ЭБС «Университетская библиотека онлайн» – <http://www.biblioclub.ru/>
2. ЭБС Znanium.com – <https://znanium.com/>

5.4.4. Дополнительные Интернет-ресурсы

<http://www.finansy.ru> — материалы по социально-экономическому положению и развитию в России.

<http://www.ise.openlab.spb.ru> — Галерея экономистов

<http://www.minfin.ru/> – официальный сайт Министерства финансов РФ.

<http://www.libertarium.ru/library> — библиотека материалов по экономической тематике.

<http://www.rbc.ru> - РосБизнесКонсалтинг (материалы аналитического и обзорного характера)

<http://www.economy.gov.ru> – сайт Министерства экономического развития РФ

<http://www.cbr.ru> — Официальный сайт Центрального банка России (аналитические материалы).

<http://www.rbc.ru> - РосБизнесКонсалтинг (материалы аналитического и обзорного характера).

<http://www.budgetrf.ru> - Мониторинг экономических показателей

5.5 Программное обеспечение, профессиональные базы данных и информационные справочные системы современных информационных технологий

Тип программного обеспечения	Наименование	Схема лицензирования, режим доступа
Операционная система	Microsoft Windows	Подписка Enrollment for Education Solutions (EES) по государственному контракту № 3Д/19 от 10.06.2019 г.
Офисный пакет	Microsoft Office	
Интернет-браузер	Internet Explorer	Является компонентом операционной системы Microsoft Windows
	Opera	Бесплатное ПО, http://www.opera.com/ru/terms
	Mozilla Firefox	Свободное ПО, https://www.mozilla.org/en-US/foundation/licensing/
	Google Chrome	Бесплатное ПО, http://www.google.com/intl/ru/policies/terms/
Мультимедийный плеер	Windows Media Player	Является компонентом операционной системы Microsoft Windows
	QuickTime Player	Бесплатное ПО, https://www.apple.com/legal/sla/

Тип программного обеспечения	Наименование	Схема лицензирования, режим доступа
Просмотр и печать файлов в формате PDF	Adobe Reader	Бесплатное ПО, http://www.adobe.com/ru/legal/terms.html
Информационно-правовая система	ГАРАНТ	Комплект для образовательных учреждений по договору ➤ № 2844/2-10/19 от 29.01.2019 г.; сетевой доступ
	Консультант Плюс	Комплект для образовательных учреждений по договору № 337/12 от 04.10.2012 г., сетевой доступ
Программа для оптического распознавания символов	ABBYY FineReader	Лицензионный сертификат от 14.12.2009 г., лицензия на рабочее место

6 Материально-техническое обеспечение дисциплины

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, для проведения групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Аудитории оснащены комплектами ученической мебели, техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой, подключенной к сети «Интернет», и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду Орского гуманитарно-технологического института (филиала) ОГУ (ауд. № 1-318, № 2-311, № 4-307).

Наименование помещения	Материально-техническое обеспечение
Учебные аудитории: - для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, - для групповых и индивидуальных консультаций; - для текущего контроля и промежуточной аттестации	Учебная мебель, классная доска, мультимедийное оборудование (проектор, экран, ноутбук с выходом в сеть «Интернет»)
Помещение для самостоятельной работы обучающихся, для курсового проектирования (выполнения курсовых работ)	Учебная мебель, компьютеры (3) с выходом в сеть «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду Орского гуманитарно-технологического института (филиала) ОГУ, программное обеспечение

Для проведения занятий лекционного типа используются следующие наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядные пособия:

- презентации к курсу лекций.

