

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования**

**«Оренбургский государственный университет»
(Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ)**

Факультет среднего профессионального образования

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

«ПМ.03.03 Договоры в предпринимательской деятельности»

Специальность

40.02.04 Юриспруденция

(код и наименование специальности)

Тип образовательной программы

Программа подготовки специалистов среднего звена

Квалификация

Юрист

Форма обучения

очная

Рабочая программа дисциплины «ПМ.03.03 Договоры в предпринимательской деятельности» /сост. А.В. Чешин - Орск: Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ, 2024.

Рабочая программа предназначена для преподавания профессиональной дисциплины «Договоры в предпринимательской деятельности» профессионального модуля «Правовое обеспечение деятельности организаций и оказание юридической помощи физическим лицам и их объединениям» студентам очной формы обучения по специальности 40.02.04 Юриспруденция в 4 семестре (на базе среднего общего образования) или 6 семестре (на базе основного общего образования).

Рабочая программа составлена с учётом Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 40.02.04 «Юриспруденция» утверждён приказом Минпросвещения России от 27.10.2023 № 798.

© Чешин А.В., 2024
© Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ, 2024

1. Область применения программы

Настоящая программа учебной дисциплины устанавливает требования к образовательным результатам и результатам обучения студента и определяет содержание и виды учебных занятий и отчетности.

Программа является частью образовательной программы среднего профессионального образования - программы подготовки квалифицированных рабочих и служащих по специальности 40.02.04 Юриспруденция, формирования общих (ОК) и профессиональных компетенций (ПК).

Образовательная деятельность по дисциплине осуществляется на государственном языке РФ.

Трудоемкость дисциплины в зачетных единицах характеризует ее объем как части образовательной программы. Величина зачетной единицы определяется нормативными документами образовательной организации.

Качество обучения по дисциплине определяется в рамках внутренней системы оценки.

К оценке качества обучения могут привлекаться работодатели и их объединения с целью подготовки обучающихся в соответствии с профессиональными стандартами и требованиями рынка труда к специалистам данного профиля.

В целях совершенствования образования к оценке качества также могут привлекаться обучающиеся, которым предоставляется возможность выразить свое мнение относительно условий, содержания и качества учебного процесса.

Программа разработана в соответствии с требованиями следующих нормативных актов:

- Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»;
- Порядок организации и осуществления образовательной деятельности по основным программам профессионального обучения, утвержден приказом Министерства просвещения РФ от 26 августа 2020 г. № 438;
- Порядок организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам среднего профессионального образования, утвержден приказом Министерства просвещения РФ от 24 августа 2022 г. № 762;
- Правила применения организациями, осуществляющими образовательную деятельность, электронного обучения, дистанционных образовательных технологий при реализации образовательных программ, утверждены постановлением Правительства РФ от 11 октября 2023 г. № 1678;
- Приказ Министерства науки и высшего образования РФ и Министерства просвещения РФ от 5 августа 2020 г. № 885/390 «О практической подготовке обучающихся»;
- Приказ Министерства науки и высшего образования РФ и Министерства просвещения РФ от 5 августа 2020 г. № 882/391 «Об организации и осуществлении образовательной деятельности при сетевой форме реализации образовательных программ»;
- Федеральный государственный образовательный стандарт среднего профессионального образования по специальности 40.02.04 «Юриспруденция» утверждён приказом Минпросвещения России от 27.10.2023 № 798.

2. Место и цели дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Договоры в предпринимательской деятельности» в составе профессионального модуля «Правовое обеспечение деятельности организаций и оказание юридической помощи физическим лицам и их объединениям» изучается после освоения дисциплин общепрофессионального цикла: теории государства и права, конституционного права, гражданского права, административного права.

Целями освоения дисциплины являются:

- получение студентами теоретических и практических знаний в области правового регулирования договорных отношений хозяйствующих субъектов и основных тенденций развития судебной практики в области разрешения споров, связанных с исполнением предпринимательских договоров;
- овладение навыками подготовки проектов договоров, необходимых для сопровождения деятельности субъектов предпринимательской деятельности.

3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

Дисциплина «Договоры в предпринимательской деятельности» направлена, в первую очередь, на формирование профессиональных компетенций, необходимых в юридической практике сопровождения деятельности по заключению, изменению, исполнению и прекращению договоров субъектами предпринимательской деятельности.

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование элементов следующих общих и профессиональных компетенций в соответствии с ФГОС СПО специальностей данного профиля:

ОК 01. Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам;

ОК 02. Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации, и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности;

ОК 03. Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по правовой и финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях;

ОК 04. Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде;

ОК 05. Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста;

ОК 06. Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных общечеловеческих ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения;

ОК 09. Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках.

ПК 1.1. Осуществлять профессиональное толкование норм права;

ПК 1.2. Применять нормы права для решения задач в профессиональной деятельности;

ПК 1.3. Владеть навыками подготовки юридических документов, в том числе с использованием информационных технологий.

ПК 3.1. Вести документооборот при оказании профессиональной юридической помощи;

ПК 3.2. Представлять интересы организаций и физических лиц в отношениях с государственными органами, контрагентами и иными лицами;

ПК 3.3. Составлять подборку законодательства и судебной практики;

ПК 3.4. Разрабатывать проекты юридических документов;
 ПК 3.5. Проводить первичную правовую экспертизу документов для организаций и физических лиц.

Формируемые компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине, характеризующие этапы формирования компетенций
<i>способность использовать знания основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов предпринимательского права</i>	<i>Знать</i> - сущность и содержание основных понятий, категорий, институтов предпринимательского права, - содержание правовых статусов субъектов предпринимательского права, - основные положения предпринимательского права <i>Уметь оперировать необходимыми в профессиональной деятельности понятиями, категориями, институтами</i> <i>Владеть опытом применения знаний основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов предпринимательского права</i>
<i>способность принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации</i>	<i>Знать: основные положения законодательства Российской Федерации; понятия, состава и содержания правовых отношений; правовой статус граждан, вовлекаемых в судопроизводство; видов процедурных актов, составляемых участниками правовых отношений</i> <i>Уметь: использовать нормативно-правовую терминологию при принятии решений; применять нормы различных отраслей права при принятии решений и совершении юридических действий</i> <i>Владеть: способностью анализа нормативных правовых актов; способностью толкования содержания норм различных отраслей права; способностью давать оценку правомерного и неправомерного поведения; навыками обобщения правоприменительной практики</i>
<i>способность квалифицированно применять нормативные правовые акты в профессиональной деятельности</i>	<i>Знать: принципы правового регулирования в сфере профессиональной деятельности; особенности правоприменительной формы реализации права; стадии применения права; состояния практики применения норм права</i> <i>Уметь: использовать полученные навыки и знания для работы с нормативными документами; использовать юридическую терминологию при формулировании собственной точки зрения относительно правовых явлений; оценивать аспекты профессиональной деятельности с точки зрения положений нормативных правовых документов; анализировать содержание нормативных правовых актов, их систему и структуру</i> <i>Владеть: способностью критической оценки норм, закрепленных в нормативных документах; способностью толковать положения нормативных правовых актов; опытом работы с правоприменительными документами</i>
<i>способность разрабатывать и правильно оформлять юридические и</i>	<i>Знать</i> - основные положения трудового права, сущности и содержание основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов трудового права;

служебные документы	- особенности реализации и применения юридических норм; - правила составления юридических и служебных документов Уметь - правильно толковать применяемую норму права; - применять современные информационные технологии для поиска и обработки правовой информации, оформления юридических документов и проведения статистического анализа информации; - давать правильную оценку фактическим и юридическим обстоятельствам; - правильно составлять и оформлять юридические и служебные документы Владеть - навыками работы с правовыми актами; - навыками анализа правовых и норм и правоотношений, являющихся объектами профессиональной деятельности; - навыками анализа правоприменительной практики, разрешения правовых проблем и коллизий, реализации норм трудового права; - навыками сбора и обработки информации для реализации правовых норм
способность квалифицированно толковать нормативные правовые акты	Знать: понятия толкования нормативных правовых актов; - способов толкования и их значение для правоприменительной деятельности; норм материального и процессуального права и их специфику; положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции; правил построения юридического заключения; Уметь: собирать сведения, необходимые для более полного толкования нормативных правовых актов; доказать свою позицию по исследуемым вопросам; использовать юридическую терминологию при формировании собственной точки зрения; отличать положения, способствующие созданию условий для проявления коррупции; применять при даче юридического заключения и консультации нормы материального и процессуального права Владеть: способностью формулировать выводы по итогам толкования нормативных правовых актов; способностью выявлять и критически оценивать факты коррупционного поведения; способностью работы с нормативными правовыми актами; способностью подготовить юридическое заключение и дать юридическую консультацию

4. Структура и содержание дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины на очном обучении составляет 44 часа, из которых 40 часов составляет аудиторная работа, в том числе 16 часов лекционных занятий и 24 часа практических занятий.

Наименование тем дисциплины	Всего (часы)	Тип занятий	
		Лекции	Практич.
Тема.1 Понятие, признаки и виды предпринимательского договора.		1	2
Тема 2. Принципы договорного регулирования предпринимательских правоотношений.		1	
Тема 3. Преддоговорные правоотношения в предпринимательской деятельности		1	

Тема 4. Специфика заключения предпринимательских договоров.		1	2
Тема 5. Перемена лиц в договорном обязательстве		1	
Тема 6. Исполнение предпринимательских договоров		1	2
Тема 7. Расчеты в предпринимательской деятельности		1	
Тема 8. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств		1	2
Тема 9. Правовые последствия неисполнения и ненадлежащего исполнения предпринимательского договора		1	2
Тема 10. Прекращение договорных обязательств		1	2
Тема 11. Предпринимательские договоры о реализации товаров		1	2
Тема 12. Предпринимательские договоры по предоставлению имущества в пользование		1	2
Тема 13. Предпринимательские договоры подрядного типа		1	2
Тема 14. Предпринимательские договоры об оказании услуг		1	2
Тема 15. Посреднические договоры в предпринимательской деятельности		1	2
Тема 16. Договоры, направленные на организацию совместной деятельности		1	2
ИТОГО:	40	16	24

Содержание дисциплины

Тема.1 Понятие, признаки и виды предпринимательского договора.

1. Предпринимательская деятельность: понятие, признаки, правовое регулирование.
2. Договорное регулирование предпринимательской деятельности.
3. Понятие и правовая природа договора в предпринимательском праве. Место договора в системе юридических фактов.
4. Признаки предпринимательского договора.
5. Субъективный и объективный критерий выделения предпринимательского договора.
6. Виды договоров в предпринимательской деятельности.

Тема 2. Принципы договорного регулирования предпринимательских правоотношений

1. Понятие и система принципов договорного регулирования предпринимательской деятельности.
2. Принцип недопустимости произвольного вмешательства в частные дела.
3. Принцип обязательности договора.
4. Принцип связанности сторон предпринимательского договора обычаем и практикой, которую они установили в своих взаимоотношениях.
5. Принцип добросовестности и честной деловой практики.
6. Презумпция добросовестности участников гражданских правоотношений.
7. Применение принципа свободы договора в предпринимательской деятельности. Пределы свободы договора. Злоупотребление договорной свободой.

Тема 3. Преддоговорные отношения в предпринимательской деятельности

1. Понятие преддоговорных правоотношений.

2. Субъекты преддоговорных правоотношений
3. Объект преддоговорных правоотношений
4. Содержание преддоговорных правоотношений.
5. Основания возникновения преддоговорных правоотношений
6. Переговоры о заключении договора. Недобросовестное ведение переговоров. Неравенство переговорных возможностей. Соглашение о порядке ведения переговоров.
7. Преддоговорные споры. Преддоговорная ответственность

Тема 4. Специфика заключения предпринимательских договоров

1. Требования к форме, содержанию, реквизитам договора. Подтверждение полномочий на подписание договора.
2. Порядок и способы заключения договоров. Существенные условия договора.
3. Порядок заключения договора посредством обмена документов и конклюдентными действиями. Использование технических средств при заключении договора
4. Заключение договора на торгах. Виды торгов.
5. Действие договора во времени. Обратная сила условий договора.
6. Заверения об обстоятельствах. Последствия дачи недостоверных заверений.
7. Государственная регистрация договоров. Уклонение стороны от регистрации. Правовое значение незарегистрированного договора.
8. Заключение договоров под условием. Отменительные и отлагательные условия договора. Потестативные условия договора.
9. Предварительный договор. Опцион на заключения договора и опционный договор. Рамочный договор. Абонентский договор.
10. Недействительный договор. Основания недействительности. Ограничения оспаривания сделок.
11. Незаклученный договор. Ограничение права требования признания договора незаклученным.
12. Соотношение реституции, кондикции и виндикации, как последствий признания договоров недействительными либо незаклученными.
13. Толкование предпринимательских договоров.

Тема 5. Перемена лиц в договорном обязательстве

1. Основания и порядок перехода прав кредитора к другому лицу. Переход прав кредитора к другому лицу на основании закона.
2. Уступка права требования: оформление цессии, ограничение права требования и последствия их нарушения, уступка будущего права, уступка в части, исполнение.
3. Договор финансирования под уступку денежного требования: общая характеристика.
4. Перевод долга. Передача договора.

Тема 6. Исполнение предпринимательских договоров

1. Понятие и природа исполнения обязательства. Критерии надлежащего исполнения обязательства. Практические аспекты оформления исполнения обязательства по предпринимательскому договору.
2. Сроки, место и момент исполнения договорного обязательства. Исполнение неуполномоченному лицу.
3. Возложение исполнения на третье лицо: оформление и риски.
4. Встречное исполнение.

5. Принятие исполнения договорных обязательств, оформление принятия исполнения Накладные, акты приема-передачи, приемка работ и т.д., односторонний акт приемки подрядных работ, полномочия на приемку.
6. Недобросовестный отказ от принятия исполнения: критерии и правовые последствия.
7. Возмещение потерь, возникших в случае наступления определенных в договоре обстоятельств.

Тема 7. Расчеты в предпринимательской деятельности

1. Понятие и правовая природа расчетных отношений.
2. Формы расчетов. Ограничения расчетов наличными денежными средствами в предпринимательской деятельности.
3. Порядок расчетов. Аванс (предоплата). Правовые последствия просрочки исполнения после внесения предоплаты. Отсрочка и рассрочка оплаты. Проценты по денежному обязательству (законные проценты).
4. Расчеты платежными поручениями, по аккредитиву, инкассо, чеками: правовое регулирование и порядок.
5. Иные способы расчетов.
6. Проценты по денежному обязательству.

Тема 8. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств

1. Залог: понятие, требования к предмету залога, залог всего имущества, обеспечение всех обязательств должника, обеспечение залогом будущих требований, сохранение и следование залога, защита прав залогодержателя;
2. Удержание. Разграничение залога и удержания.
3. Поручительство: существенные условия, срок и порядок оформления, основания прекращения поручительства, изменение условий обеспечиваемого обязательства;
4. Независимая гарантия: понятие, содержание, абстрактный характер, основания оспаривания;
5. Задаток. Обеспечение задатком обязательств по предварительному договору. Соглашение о задатке. Соотношение задатка и аванса. Соотношение задатка и неустойки. Уменьшение размера задатка судом;
6. Неустойка. Форма и содержание соглашения о неустойки. Уменьшение неустойки: основания и порядок.
7. Обеспечительный платеж в системе способов обеспечения исполнения предпринимательских договорных обязательств. Соглашение об обеспечительном платеже.
8. Иные способы обеспечения исполнения: условное депонирование (эскроу), удержание титула, условная купля-продажа и т.д.

Тема 9. Правовые последствия неисполнения и ненадлежащего исполнения предпринимательского договора

1. Неисполнение и ненадлежащее исполнение договора как вид противоправного поведения.
2. Способы защиты гражданских прав сторон договора: виды гражданско-правовой ответственности и иные способы защиты гражданских прав.

3. Основания и порядок применения гражданско-правовой ответственности за нарушение договора. Применение ответственности независимо от вины нарушителя договора.
4. Возмещение убытков, как вид гражданско-правовой ответственности. Виды убытков. Основание возмещение убытков. Принципы определения размера убытков. Проблемы доказывания наличия оснований возмещения убытков и их размера. Ценовая разница как разновидность убытков. Соотношение с требованием об уплате неустойки.
5. Неустойка как вид договорной ответственности. Виды неустойки. Утрата задатка, как вид договорной ответственности. Проценты за пользование чужими денежными средствами.
6. Основания освобождения от ответственности: непреодолимая сила, случай, вина кредитора и др.
7. Основания и порядок снижения размера ответственности. Понятие и критерии несоразмерности размера ответственности последствиям нарушения обязательства.
8. Расторжение договора в одностороннем порядке как способ защиты прав потерпевшей стороны предпринимательского договора. Основания и порядок применения. Существенность нарушения обязательства. Несправедливость условий договора присоединения. Правовые последствия.
9. Присуждение к исполнению в натуре как способ защиты прав (принудительное взыскание денежной суммы, переоформление акций и / или долей участия, истребование недвижимости в натуре и т.д.);
10. Приостановление встречного исполнения и иные средства правовой защиты от нарушения договора (уменьшение цены, перевод на предоплату и т.д.).

Тема 10. Прекращение договорных обязательств.

1. Прекращение обязательства надлежащим исполнением.
2. Зачет встречных требований: однородность требований и иные условия допустимости зачета, порядок осуществления зачета, односторонний зачет и т.д..
3. Отступное и новация. Отличия правовых институтов, существенные условия, новация обязательства с пропущенным сроком давности и иные механизмы эффективного использования новации.
4. Существенное изменение обстоятельств и невозможность исполнения как основания прекращения договорных обязательств сторон. Валютные риски.
5. Односторонний отказ от договора и иные основания прекращения договора: соглашение сторон, наступление заранее оговоренных условий и т.д.

Тема 11. Предпринимательские договоры о реализации товаров

1. Понятие и общая характеристика договора купли-продажи.
2. Правовая основа регулирования договора купли-продажи в предпринимательской деятельности. Торговые обычаи и обыкновения.
3. Существенные условия договора купли-продажи. Отличия от договора подряда.
4. Основные права и обязанности сторон договора купли-продажи. Содержание обязательства передать вещь. Принадлежности и документы на вещь, подлежащую передаче по договору.
5. Принятие вещи по договору. Отказ в принятии вещи: основания и порядок.
6. Виды договора купли-продажи, заключаемые в связи с осуществлением предпринимательской деятельности.
7. Договор энергоснабжения и договор купли-продажи.
8. Купля-продажа будущей вещи. Правовая природа инвестиционного договора.

9. Отдельные вопросы купли-продажи акций и долей участия (реестр акционеров, нотариальное удостоверение сделок по отчуждению долей, обязательственный договор и распорядительная сделка по отчуждению доли).
10. Продажа имущественных прав.

Тема 12. Предпринимательские договоры по предоставлению имущества в пользование

1. Понятие и общая характеристика договора аренды.
2. Правовая основа регулирования договора аренды.
3. Форма договора. Существенные условия договора. Основные права и обязанности сторон договора аренды.
4. Виды договора аренды, заключаемые в связи с осуществлением предпринимательской деятельности.
5. Договор финансовой аренды (лизинга): структура договорных связей. Права и обязанности лизингодателя и лизингополучателя.
6. Договоры о предоставлении права использования результатов интеллектуальной деятельности (лицензионный договор: понятие, форма, виды, существенные условия; договор франчайзинга: понятие, форма, особенности, существенные условия, основные права и обязанности сторон)

Тема 13. Предпринимательские договоры подрядного типа

1. Понятие и общая характеристика договора подряда. Форма договора.
2. Существенные условия договора подряда. Предмет договора. Понятие работ, отличия от услуг. Срок, как существенное условие договора подряда. Способы определения срока выполнения работ.
3. Сдача выполненных работ. Особенности приемки работ, оформление подтверждающих документов. Односторонний акт приемки. Оплата дополнительных работ.
4. Основные права и обязанности сторон договора подряда. Информационные обязанности подрядчика. Риски в договоре подряда.
5. Виды договора подряда, заключаемые в связи с осуществлением предпринимательской деятельности. Договоры на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ.

Тема 14. Предпринимательские договоры об оказании услуг

1. Понятие и общая характеристика договора оказания услуг. Существенные условия договора. Понятие услуг. Основные обязательства сторон. Особенности приемки оказанных услуг, доказывание факта оказания услуги. Односторонний отказ от оказания услуг.
2. Перевозка как особая разновидность услуг. Договор перевозки: понятие, общая характеристика, виды. Основные обязательства по договору оказания услуг. Особенности ответственности перевозчика. Договор об организации перевозок. Договор транспортной экспедиции
3. Хранение как особая разновидность услуг. Понятие и виды договора хранения. Оформление оговора хранения. Основные обязательства сторон по договору хранения. Особенности ответственности профессионального хранителя. Ответственное хранение товаров, не принятых покупателем.

4. Имущественное страхование как особая разновидность услуг. Понятие и виды договора имущественного страхования. Страховой риск.
5. Рекламный договор как разновидность договора оказания услуг. особенности ответственности сторон рекламного договора.

Тема 15. Посреднические договоры в сфере предпринимательской деятельности

1. Понятие и виды торгового посредничества. Критерии выделения посреднических договоров.
2. Допустимость ограничения территории деятельности посредника, круга покупателей или контрагентов договором.
3. Существенные условия договоров агентского типа. Исполнение посреднических договоров.
4. Разграничение договоров поручения, комиссии и агентирования.
5. Договор доверительного управления.

Тема 16. Договоры, направленные на организацию совместной деятельности

1. Договор простого товарищества: понятие, общая характеристика, существенные условия. Форма договора. Основные обязательства сторон договора простого товарищества для осуществления предпринимательской деятельности.
2. Договор инвестиционного товарищества: основные особенности.
3. Договоры об образовании юридических лиц (договор о создании акционерного общества, договор об учреждении общества с ограниченной ответственностью): правовое регулирование, общая характеристика, форма, стороны, существенные условия.

5. Эссе (реферат)

Реферат — индивидуальная письменная работа обучающегося, предполагающая анализ изложения в научных и других источниках определенной научной проблемы или вопроса.

Написание реферата практикуется в учебном процессе в целях приобретения студентом необходимой профессиональной подготовки, развития умения и навыков самостоятельного научного поиска: изучения литературы по выбранной теме, анализа различных источников и точек зрения, обобщения материала, выстраивания логики изложения, выделения главного, формулирования выводов.

Содержание реферата студент докладывает на семинаре, кружке, научной конференции. Предварительно подготовив тезисы доклада, студент в течение 10—15 минут должен кратко изложить основные положения своей работы. После доклада автор отвечает на вопросы, затем выступают оппоненты, которые заранее познакомились с текстом реферата, и отмечают его сильные и слабые стороны.

Как правило, реферат имеет стандартную структуру: титульный лист, содержание, введение, основное содержание темы, заключение, список использованных источников, приложения.

Оценивается оригинальность реферата, актуальность и полнота использованных источников, системность излагаемого материала, логика изложения и убедительность аргументации, оформление, своевременность срока сдачи, защита реферата перед аудиторией.

При своевременной защите работа оценивается наивысшим баллом, при опоздании на 1 неделю балл снижается на 2, при опоздании на 2 недели балл снижается еще раз на 2. При опоздании более чем на 2 недели работа не оценивается.

Оценивание реферата входит в проектную оценку.

5.1. Примерные темы эссе и рефератов

1. Пределы свободы предпринимательского договора.
2. Недобросовестное ведение переговоров в предпринимательской деятельности.
3. Заключение договоров с использованием электронных средств коммуникаций.
4. Соглашение кредиторов о порядке удовлетворения их требований к должнику.
5. Опцион на заключение договора и опционный договор.
6. Заверения об обстоятельствах в договорных отношениях.
7. Ограничение права требования признания договора незаключенным либо недействительным.
8. Изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств в практике российских судов.
9. Защита слабой стороны предпринимательского договора.
10. Толкование предпринимательского договора.
11. Купля-продажа будущей вещи: проблемы теории и практики.
12. Обеспечительный платеж в системе способов обеспечения исполнения предпринимательского договора.
13. Фактически сложившиеся договорные отношения в судебно-арбитражной практике.
14. Индемнити в российском договорном праве.

6. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины. Формы контроля

Организация образовательного процесса регламентируется учебным планом и расписанием учебных занятий. Язык обучения (преподавания) — русский. Для всех видов аудиторных занятий академический час устанавливается продолжительностью 45 минут. При формировании своей индивидуальной образовательной траектории обучающийся имеет право на перезачет соответствующих дисциплин и профессиональных модулей, освоенных в процессе предшествующего обучения, который освобождает обучающегося от необходимости их повторного освоения.

6.1. Образовательные технологии

Учебный процесс при преподавании курса основывается на использовании традиционных, инновационных и информационных образовательных технологий. Традиционные образовательные технологии представлены лекциями и семинарскими (практическими) занятиями. Инновационные образовательные технологии используются в виде широкого применения активных и интерактивных форм проведения занятий. Информационные образовательные технологии реализуются путем активизации самостоятельной работы студентов в информационной образовательной среде.

6.1.1. Синхронные лекционные занятия

Лекционный курс предполагает систематизированное изложение основных вопросов учебного плана.

На первой лекции лектор обязан предупредить студентов, применительно к какому базовому учебнику (учебникам, учебным пособиям) будет прочитан курс.

Лекционный курс должен давать наибольший объем информации и обеспечивать более глубокое понимание учебных вопросов при значительно меньшей затрате времени, чем это требуется большинству студентов на самостоятельное изучение материала.

6.1.2. Синхронные семинарские занятия

Семинарские (практические занятия) представляют собой детализацию лекционного теоретического материала, проводятся в целях закрепления курса и охватывают все основные разделы.

Основной формой проведения семинаров и практических занятий является обсуждение наиболее проблемных и сложных вопросов по отдельным темам, а также решение задач и разбор примеров и ситуаций в аудиторных условиях. В обязанности преподавателя входят: оказание методической помощи и консультирование студентов по соответствующим темам курса.

Активность на практических занятиях оценивается по следующим критериям:

- ответы на вопросы, предлагаемые преподавателем;
- участие в дискуссиях;
- выполнение проектных и иных заданий;
- ассистирование преподавателю в проведении занятий.

Доклады и оппонирование докладов проверяют степень владения теоретическим материалом, а также корректность и строгость рассуждений.

Оценивание практических заданий входит в накопленную оценку.

В смешанном обучении с применением ДОТ студенты могут участвовать в синхронных занятиях семинарского типа в формате вебинаров и/или видеоконференций.

Также возможно в синхронном и асинхронном режиме использовать сервис «Юрайт.Задания».

6.1.3. Асинхронные дистанционные занятия

В смешанном обучении студенты могут осваивать лекционный материал в асинхронном режиме, готовить вопросы к синхронным семинарским (практическим) занятиям.

Для асинхронных занятий применяется следующая методика:

- повторение и закрепление предыдущей темы (раздела);
- изучение базовой и дополнительной рекомендуемой литературы, просмотр (прослушивание) медиаматериалов к новой теме (разделу);
- тезисное конспектирование ключевых положений, терминологии, алгоритмов;
- самостоятельная проверка освоения материала через интерактивный фонд оценочных средств (тесты);
- выполнение рекомендуемых заданий;
- фиксация возникающих вопросов и затруднений.

6.2. Самостоятельная работа обучающихся

Самостоятельная работа студентов – это процесс активного, целенаправленного приобретения студентом новых знаний, умений без непосредственного участия преподавателя, характеризующийся предметной направленностью, эффективным контролем и оценкой результатов деятельности обучающегося.

Цели самостоятельной работы:

- систематизация и закрепление полученных теоретических знаний и практических умений студентов;
- углубление и расширение теоретических знаний;
- формирование умений использовать нормативную и справочную документацию, специальную литературу;
- развитие познавательных способностей, активности студентов, ответственности и организованности;
- формирование самостоятельности мышления, творческой инициативы, способностей к саморазвитию, самосовершенствованию и самореализации;

- развитие исследовательских умений и академических навыков.

Самостоятельная работа может осуществляться индивидуально или группами студентов в зависимости от цели, объема, уровня сложности, конкретной тематики.

Технология организации самостоятельной работы студентов включает использование информационных и материально-технических ресурсов образовательного учреждения.

Перед выполнением обучающимися внеаудиторной самостоятельной работы преподаватель может проводить инструктаж по выполнению задания. В инструктаж включается:

- цель и содержание задания;
- сроки выполнения;
- ориентировочный объем работы;
- основные требования к результатам работы и критерии оценки;
- возможные типичные ошибки при выполнении.

Инструктаж проводится преподавателем за счет объема времени, отведенного на изучение дисциплины.

Контроль результатов внеаудиторной самостоятельной работы студентов может проходить в письменной, устной или смешанной форме.

Студенты должны подходить к самостоятельной работе как к наиважнейшему средству закрепления и развития теоретических знаний, выработке единства взглядов на отдельные вопросы курса, приобретения определенных навыков и использования профессиональной литературы.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся должны быть оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду организации.

При самостоятельной проработке курса обучающиеся должны:

- просматривать основные определения и факты;
- повторить законспектированный на лекционном занятии материал и дополнить его с учетом рекомендованной по данной теме литературы;
- изучить рекомендованную литературу, составлять тезисы, аннотации и конспекты наиболее важных моментов;
- самостоятельно выполнять задания, аналогичные предлагаемым на занятиях;
- использовать для самопроверки материалы фонда оценочных средств;
- выполнять домашние задания по указанию преподавателя.

6.2.1. Выполнение домашнего задания

домашнее задание оценивается по следующим критериям:

- степень и уровень выполнения задания;
- аккуратность в оформлении работы;
- использование специальной литературы;
- сдача домашнего задания в срок.

7. Описание шкал оценивания результатов изучения дисциплины

Итоговая аттестация проводится в виде зачета, на котором студент в устной форме отвечает на два вопроса, содержащиеся в билете, после предварительной подготовки. В ходе зачета определяется уровень усвоения и понимания студентами учебного материала, а также способность к применению полученных знаний на практике. При собеседовании преподаватель задает дополнительные вопросы в рамках изученных тем курса.

Оценка	Уровень подготовки	Описание
«Зачтено»	Высокий	Студент безупречно

		владеет изученным материалом, уверенно отвечает на дополнительные вопросы, понимает материал, активно приводит примеры из судебной практики, а также демонстрирует способность применять полученные знания при разрешении практических ситуаций. Студент активно участвовал в семинарских занятиях.
	Хороший	Студент владеет изученным материалом, с незначительными неточностями отвечает на дополнительные вопросы, имеет обобщенное представление о тенденциях правоприменительной практики. Студент работал на семинарских занятиях.
	Достаточный	Студент владеет изученным материалом, допуская негрубые ошибки, испытывает незначительные трудности при ответе на дополнительные вопросы. Студент посещал семинарские занятия.
«Не зачтено»	Неудовлетворительный	Студент отрывочно знает изученный материал, допускает ошибки, не может дать ответы на дополнительные вопросы. Студент пропустил значительную часть занятий.
	Плохой	Студент не владеет материалом. Студент пропустил большую часть занятий.

8. Вопросы к зачету по дисциплине «Договоры в предпринимательской деятельности»

1. Понятие и признаки предпринимательского договора.
2. Принцип свободы договора в предпринимательской деятельности.
3. Принцип недопустимости произвольного вмешательства в частные дела. Принцип обязательности договора.
4. Принцип добросовестности и честной деловой практики. Презумпция добросовестности участников гражданских правоотношений.
5. Принцип связанности сторон предпринимательского договора обычаем и практикой, которую они установили в своих взаимоотношениях.
6. Переговоры о заключении договора. Недобросовестное ведение переговоров. Преддоговорные споры. Неравенство переговорных возможностей.
7. Заверения об обстоятельствах. Последствия дачи недостоверных заверений.
8. Порядок и способы заключения договоров. Правовые последствия признания договора незаключенным.
9. Требования к форме предпринимательского договора и правовые последствия их не соблюдения.
10. Существенные и иные условия договора.
11. Оговорки в системе договорных условий.
12. Заключение договоров под условием. Отменительные и отлагательные условия договора. Потестативные условия договора.
13. Толкование договорных условий
14. Предварительный договор. Опцион на заключения договора и опционный договор.
15. Рамочные договоры. Проблема «беспредметных договоров». Абонентский договор.
16. Недействительный договор. Основания недействительности. Ограничения оспаривания сделок.
17. Незаключенный договор. Ограничение права требования признания договора незаключенным.
18. Заключение договора путем обмена документами.
19. Заключение договора конклюдентными действиями.
20. Заключение договора на торгах. Виды торгов.
21. Уступка права требования: оформление, ограничения. Уступка будущего права.
22. Перевод долга: оформление, права нового должника и нового кредитора. Передача договора.
23. Договор финансирования под уступку денежного требования: общая характеристика.
24. Сроки, место и момент исполнения договорного обязательства. Исполнение неуполномоченному лицу.
25. Возложение исполнения на третье лицо: оформление и риски.
26. Встречное исполнение. Правовые последствия нарушения сроков встречного исполнения.
27. Принятие исполнения договорных обязательств. Недобросовестный отказ от принятия исполнения.
28. Ограничения расчетов наличными денежными средствами в предпринимательской деятельности.
29. Порядок расчетов. Аванс (предоплата).
30. Отсрочка и рассрочка оплаты. Плата за предоставление кредита.
31. Расчеты платежными поручениями и расчеты чеками.
32. Расчеты по аккредитиву и инкассо.
33. Залог как способ обеспечения исполнения договорных обязательств
34. Удержание как способ обеспечения исполнения договорных обязательств
35. Поручительство как способ обеспечения исполнения договорных обязательств
36. Задаток как способ обеспечения исполнения договорных обязательств

37. Неустойка как способ обеспечения исполнения договорных обязательств
38. Обеспечительный платеж в системе способов обеспечения исполнения предпринимательских договорных обязательств.
39. Независимая гарантия как способ обеспечения исполнения обязательств.
40. Основания и порядок применения гражданско-правовой ответственности за нарушение договора. Значение вины субъектов предпринимательской деятельности.
41. Возмещение убытков, как вид гражданско-правовой ответственности.
42. Неустойка как вид договорной ответственности.
43. Утрата задатка, как вид договорной ответственности.
44. Проценты за пользование чужими денежными средствами.
45. Основания освобождения от ответственности стороны по договору за неисполнение обязательства. Снижение размера ответственности.
46. Возмещение потерь, возникших в случае наступления определенных в договоре обстоятельств.
47. Расторжение договора в одностороннем порядке и отказ от договора (его исполнения) как способ защиты прав потерпевшей стороны предпринимательского договора.
48. Присуждение к исполнению в натуре как способ защиты прав
49. Прекращение обязательства надлежащим исполнением. Ехрост контроль исполнения обязательств.
50. Зачет встречных требований как способ прекращения обязательства: условия допустимости зачета, порядок осуществления зачета.
51. Отступное и новация в системе способов прекращения обязательства.
52. Существенное изменение обстоятельств и невозможность исполнения как основания прекращения договорных обязательств сторон.
53. Правовая основа регулирования договора купли-продажи в предпринимательской деятельности. Торговые обычаи и обыкновения.
54. Принятие вещи по договору. Отказ в принятии вещи: основания и порядок.
55. Купля-продажа будущей вещи. Правовая природа инвестиционного договора.
56. Продажа имущественных прав.
57. Понятие и общая характеристика договора аренды.
58. Договор финансовой аренды (лизинга): структура договорных связей. Права и обязанности лизингодателя и лизингополучателя.
59. Договоры о предоставлении права использования результатов интеллектуальной деятельности
60. Понятие и общая характеристика договора подряда. Форма договора.
61. Предмет договора подряда. Понятие работ, отличия от услуг.
62. Срок, как существенное условие договора подряда. Способы определения срока выполнения работ.
63. Сдача выполненных работ. Особенности приемки работ, оформление подтверждающих документов. Односторонний акт приемки. Оплата дополнительных работ.
64. Информационные обязанности подрядчика.
65. Риски в договоре подряда.
66. Договоры на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ.
67. Понятие и общая характеристика договора оказания услуг. Понятие услуг. Основные обязательства сторон.
68. Перевозка как особая разновидность услуг. Договор перевозки: понятие, общая характеристика, виды. Особенности ответственности перевозчика.
69. Хранение как особая разновидность услуг. Понятие и виды договора хранения. Оформление договора хранения.

70. Рекламный договор как разновидность договора оказания услуг. особенности ответственности сторон рекламного договора.
71. Понятие, общая характеристика и виды договора имущественного страхования. Страховой риск.
72. Рекламный договор как разновидность договора оказания услуг. Особенности ответственности сторон рекламного договора.
73. Понятие и виды торгового посредничества.
74. Разграничение договоров поручения, комиссии и агентирования.
75. Договор простого товарищества: понятие, общая характеристика, существенные условия. Особенности инвестиционного товарищества.
76. Договоры об образовании юридических лиц: правовое регулирование, общая характеристика, форма, стороны, существенные условия.

Примеры задач

Задача 1.

ООО «Транснефтехим» и АО «Никоновское» вели переговоры о заключении договора поставки дизельного топлива. Далее юрист ООО «Транснефтехим» посредством электронной почты направил проект договора поставки для ознакомления директору АО «Никоновское». АО «Никоновское» предложило передать подписанные со своей стороны экземпляры договора с водителем грузовика, который доставит первую партию дизельного топлива от ООО «Транснефтехим». В дальнейшем была осуществлена доставка топлива, что подтверждается подписанным универсальным передаточным документом по форме, рекомендованной Письмом ФНС России от 21.10.2013 N ММВ-20-3/96@, однако направленный ранее проект договора не был подписан и передан.

Сможет ли ООО «Трансенефтехим» взыскать плату за переданное топливо в судебном порядке? Что изменится, если в универсальном передаточном документе не будет указана цена товара?

Задача № 2

ООО «Эталон» и ООО «МБЛ-ГРУПП» в виду значительного расстояния между местами нахождения организаций решили заключить договор посредством электронной почты. Сначала бумажный экземпляр договора был подписан генеральным директором ООО «Эталон», а скан-копия документа отправлена в ООО «МБЛ-ГРУПП», где была распечатана, подписана директором и уже подписанная обеими сторонами копия была направлена в ООО «Эталон» электронной почтой. В дальнейшем ООО «МБЛ-ГРУПП» отказалось от исполнения договора, ссылаясь на его незаключенность. Сможет ли ООО «Эталон» понудить ООО «МБЛ-ГРУПП» к исполнению обязательств в судебном порядке?

Примеры тестовых заданий

1. Заключение договора сторонами, осуществляющими предпринимательскую деятельность, принято называть ... критерием выделения предпринимательского договора.
А) субъективным
Б) объективным
В) легальным
Г) фактическим

9. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

Основная литература:

Основная литература:

- 1) Гражданское право: учебник: в 2 т. Том 2 / Е.Е. Богданова, Д.Е. Богданов, Л.Ю. Василевская [и др.] под ред. Е.Е. Богдановой. – Москва: Проспект, 2022;
- 2) Гражданское право: учебник в 2 т. Том 2 / под ред. Б.М. Гонгало. – 5-е изд. – Москва: Статут, 2023;
- 3) Гражданское право: учебник: в 3 т. Том 1 / под ред. А.П. Сергеева. 3-е изд., М., 2022;
- 4) Гражданское право: учебник: в 4 т. Том 3. 3-е издание, / отв. ред. Е.А. Суханов, - Москва, Статут, 2023;
- 5) Договорное право: общие положения / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – 4-е изд. – М.: Статут, 2020.
- 6) Договорное право (общая часть): постатейный комментарий к статьям 420-453 Гражданского кодекса Российской Федерации / А.К. Байрамкулов, О.А. Беляева, А.А. Громов [и др.]; отв. ред. А.Г. Карапетов. Издание второе, дополненное. – Москва: Статут, 2020.

Дополнительная литература:

1. Андреев Ю.Н. Договор в гражданском праве России: сравнительно-правовое исследование: Монография. М. - НОРМА, ИНФРА-М, 2017.
2. Ахмедов А. Я. К вопросу о признаках смарт-контракта как договорной конструкции // Право и цифровая экономика. — 2020. — № 2. — С. 22–25.
3. Ахмедов А. Я., Волос А. А., Волос Е. П. Смарт-контракты в гражданском обороте. Саратов : Издательский центр «Наука», 2020.
4. Бевзенко Р.С., Егоров А.В. Адаптация договора к изменившимся обстоятельствам и добросовестность сторон // О договорах. Сборник статей к юбилею В.В. Витрянского. Составитель: С.В. Сарбаш. – ИЦЧП. Москва: Статут, 2017. С. 19-60.
5. Белов В.А. Договоры для номинированных лиц // Сборник научных статей к 65-летию А.П. Сергеева / Отв. ред. Ю.В. Байгушева. – М.: Статут, 2018. С. 12-50.
6. Белов С.А., Ревазов М.А. Теория и практика толкования юридических документов судами с использованием словарей // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2023.Т. 16. № 1. С. 4-26.
7. Белов В. А., Мухлисов Т. Т., Нектов А. В., Панарина М. М., Родионов В. И. Договоры коммерческого права. Акты частноправовой унификации в системе источников договорного торгового права. М. : Юрайт, 2021.
8. Богданов Д. Е. Несостоявшаяся технологическая революция в договорном праве: апологетика традиционалистской трактовки договора // Lex russica. 2023. Т. 76. № 3. С. 21–40.
9. Василевская Л.Ю. Договор и соглашение в гражданском праве: критерии разграничения понятий // Юрист. 2017. № 22. С. 9-13.
10. Витрянский В. В. Некоторые аспекты учения о гражданско-правовом договоре в условиях реформирования гражданского законодательства // Проблемы развития частного права : сборник статей к юбилею Владимира Саурсеевича Ема. — М. : Статут, 2011. — С. 288–336.
11. Витрянский В.В. Реформа российского гражданского законодательства: промежуточные итоги. М.: Статут, 2017.
12. Волгина В.А. Условия осуществления судебного контроля за содержанием договора // Опыты цивилистического исследования: сборник статей / рук. авт. колл. и отв. ред.: А.М. Ширвиндт, Н.Б. Щербаков. – Вып. 2. – Москва: Статут, 2018. С. 73-101.

13. Волос А. А. Коллизионно-правовое регулирование отношений, связанных со смарт-контрактами // Международное публичное и частное право. 2020. № 3. С. 24-27.
14. Волос А. А., Волос Е. П. Перспективы применения смарт-контрактов в корпоративных отношениях // Право и экономика. 2020. № 6. С. 34-39.
15. Волос А. А. Смарт-контракт и принцип свободы договора // Правовая политика и правовая жизнь. 2020. № 1. С. 59-64.
16. Волос А. А. Гражданско-правовая сущность смарт-контракта // Юрист. 2019. № 7. С. 23-28.
17. Волос А. А. К вопросу о правовом значении смарт-контрактов // Правовая политика и правовая жизнь. 2019. № 3. С. 67-71.
18. Гринь О. С., Гринь Е. С., Соловьев А. В. Правовая конструкция смарт-контракта: юридическая природа и сфера применения // Lex russica. — 2019. — № 8. — С. 51–62.
19. Гудков Д.В. Проблема квалификации отношений сторон до разрешения отлагательного условия // Опыты цивилистического исследования: сборник статей / Рук. авт. кол. и отв. ред. А.М. Ширвиндт, Н.Б. Щербаков. – Москва: Статут, 2016. С. 5-56.
20. Договорное право России: реформирование, проблемы и тенденции развития: монография / Е.Е. Богданова, Л.Ю. Василевская, Е.С. Гринь и др.; под общ.ред. Л.Ю. Василевской. М.: НОРМА, ИНФРА-М, 2016. 192 с. [Электронный ресурс]URL: <http://znanium.com>
21. Ерохова М.А. Влияние девальвации рубля на договор аренды // О договорах. Сборник статей к юбилею В.В. Витрянского. Составитель: С.В. Сарбаш. – ИЦЧП. Москва: Статут, 2017. С. 61-75.
22. Ефимова Л. Г., Михеева И. Е., Чуб Д. В. Сравнительный анализ доктринальных концепций правового регулирования смарт-контрактов в России и зарубежных странах // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2020. № 4. С. 78–105.
23. Ефимова Л. Г., Сизимова О. Б. Правовая природа смарт-контракта // Банковское право. 2019. № 1. С. 23–30.
24. Жукова О.Н. Предвидимое нарушение договора и его правовые последствия // Опыты цивилистического исследования: сборник статей / рук. авт. колл. и отв. ред.: А.М. Ширвиндт, Н.Б. Щербаков. – Вып. 2. – Москва: Статут, 2018. С. 162-194.
25. Киселева О.С. Момент заключения консенсуального договора: российский подход в сравнительно-правовой перспективе // Опыты цивилистического исследования: сборник статей / Рук. авт. кол. и отв. ред. А.М. Ширвиндт, Н.Б. Щербаков. – Москва: Статут, 2016. С. 106-134.
26. Козлова Н.В., Филиппова С.Ю. Признание договора незаключенным: проблемы квалификации и правовые последствия // Закон. 2017. № 12. С. 108 -115.
27. Крашенинников Е. А., Байгушева Ю. В. Заключение договора // Вестник ВАС РФ. 2013. № 5. С. 60–104.
28. Кучер А.Н. Теория и практика преддоговорного этапа: юридический аспект. М., 2005.
29. Малеина М. Н. Договорные конструкции: понятие, классификации, место в гражданском законодательстве // Гражданское право. 2021. № 3. С. 9–12.
30. Муллина Ю.Н. Контроль за несправедливыми договорными условиями: российское право в сравнительно-правовой перспективе // Опыты цивилистического исследования: сборник статей / Рук. авт. кол. и отв. ред. А.М. Ширвиндт, Н.Б. Щербаков. – Москва: Статут, 2016. С. 196-224.
31. Нам К.В. Статья 452 ГК РФ и доктрина существенного изменения обстоятельств // Вестник гражданского права. 2019. № 6. С. 137-154.

32. Новоселова Л.А. За единообразие и разнообразие: практические выводы из теоретических основ классификации договоров // О договорах. Сборник статей к юбилею В.В. Витрянского. Составитель: С.В. Сарбаш. – ИЦЧП. Москва: Статут, 2017. С. 126-134.
33. Петрова Д. С. Каузальный мотив и его юридическое значение в договорном праве // Правоведение. 2020. Т. 64, № 3. С. 373–399.
34. Преимущества и вызовы цифровой трансформации бизнес-процессов / Н. Л. Харченко, И. В. Воробьева, А. В. Чешин [и др.] // Modern Economy Success. – 2024. – № 5. – С. 144-150. – DOI 10.58224/2500-3747-2024-5-144-150.
35. Савельев А. И. Договорное право 2.0: «умные» контракты как начало конца классического договорного права // Вестник гражданского права. 2016. № 3. С. 32–60.
36. Савкунова А.Э. Акцепт как стадия заключения договора // Опыты цивилистического исследования: сборник статей / Рук. авт. кол. и отв. ред. А.М. Ширвиндт, Н.Б. Щербаков. – Москва: Статут, 2016. С. 310-335.
37. Сарбаш С.В. Исполнение договорного обязательства. М.: Статут, 2005.
38. Свобода договора: Сборник статей / Рук. авт. кол. и отв. ред. докт. юрид. наук М.А. Рожкова. – М.: Статут, 2016. – 671 с. – (Анализ современного права).
39. Суворов Е.Д. Применение принципов договорного права к договорным отношениям, осложненным цифровым элементом // Lex russica. 2022. Т. 75. № 1. С. 116.
40. Усачева К.А. О квалификации возврата полученного в случае расторжения нарушенного договора: исторический очерк // Опыты цивилистического исследования: сборник статей / рук. авт. колл. и отв. ред.: А.М. Ширвиндт, Н.Б. Щербаков. – Вып. 3: специальный выпуск к юбилею профессора Евгения Алексеевича Суханова. – Москва: Статут, 2019. С. 352-370.
41. Усачева К.А. Расторжение нарушенного договора: значение гл. 29 ГК РФ в исторической и сравнительно-правовой перспективах // Вестник гражданского права. 2020. № 1. С. 111-132.
42. Усачева К.А. О современных тенденциях в сфере гармонизации и унификации договорного права // Вестник гражданского права. 2021. № 2. С. 134-148.
43. Чешин, А. В. Особенности реализации региональных инвестиционных проектов в формате государственно-частного партнерства / А. В. Чешин // Сегодня и завтра Российской экономики. – 2016. – № 79-80. – С. 117-120.
44. Чешин, А. В. Гражданско-правовое регулирование иностранных инвестиций в России / А. В. Чешин // International Law Journal. – 2023. – Т. 6, № 6. – С. 51-55.
45. Чешин, А. В. Гражданско-правовые договоры в инвестиционной деятельности / А. В. Чешин // Вопросы российского и международного права. – 2023. – Т. 13, № 4-1. – С. 186-192. – DOI 10.34670/AR.2023.47.84.018.
46. Чешин, А. В. Использование фикций в гражданском праве: преимущества и недостатки / А. В. Чешин // Власть Закона. – 2023. – № 3(55). – С. 197-206.
47. Чешин, А. В. Предпринимательские риски при сбоях на платформах маркетплейсов / А. В. Чешин // Экономическая безопасность: концепция, стандарты : Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, посвященной 80-летию Великой Победы, Уфа, 20–21 мая 2025 года. – Уфа: Уфимский университет науки и технологий, 2025. – С. 160-164.
48. Чешин, А. В. Эволюция частного права в условиях цифровизации и ее влияние на развитие цифровой экономики / А. В. Чешин // Университетский комплекс как региональный центр образования, науки и культуры : материалы Всероссийской научно-методической конференции, посвященной 70-летию Оренбургского государственного

университета, Оренбург, 30 января – 01 2025 года. – Оренбург: Оренбургский государственный университет, 2025. – С. 3548-3553.

49. Чешин, А. В. Защита прав потребителей как вектор экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в России / А. В. Чешин // Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях : Сборник научных трудов XX Международной научно-практической конференции, Оренбург, 16 апреля 2025 года. – Москва: ООО "Сфера", 2025. – С. 100-106.

50. Яблуновская А.М. Правовая природа страхования ответственности за нарушение договора // Вестник гражданского права. 2023. № 1. С. 109-135.

51. Яковлев В.Ф. Понятие предпринимательского договора в российском праве // Журнал права. 2014. № 1.

Интернет-ресурсы:

1. <http://supcourt.ru/> - Верховный Суд Российской Федерации.
2. <http://www.duma.gov.ru/> - Государственная Дума Федерального Собрания Российской Федерации
3. <https://www.biblio-online.ru> – Электронная библиотека «Юрайт»
4. <http://znanium.com/> - Электронная библиотека «Знаниум»
5. <https://elibrary.ru/> - Научная электронная библиотека.
6. <http://www.consultant.ru/> - Интернет-версия СПС «Консультант Плюс»
7. <http://www.garant.ru/> - Информационно-правовой портал
8. <https://kad.arbitr.ru/> - Картотека арбитражных дел

10. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Материально-техническое обеспечение дисциплины составляют: библиотечный фонд института и факультета, наличие доступа к справочным-правовым системам и электронным библиотекам.